

NISSAN A partire dal 2013 NV200 per i tassisti newyorchesi

La Taxi and Limousine Commission (TLC) di New York ha scelto Nissan NV200 come taxi ufficiale della città di New York a partire dal 2013. Il premio è arrivato dopo una rigorosa selezione durata più di due anni. Nissan NV200 taxi sarà una versione modificata del veicolo commerciale compatto già in vendita in molti mercati globali tra cui Giappone, Europa e Cina. Il prezzo si aggirerà sui 29.000 dollari. Nell'ambito di questo progetto, Nissan lavorerà insieme alla città di New York e ai tassisti per implementare un programma pilota finalizzato allo studio dell'utilizzo di taxi elettrici

a emissioni zero. Nel 2012 la Casa fornirà ai possessori di taxi sei Nissan Leaf totalmente elettriche in prova, nonché le colonnine di ricarica necessarie per il loro utilizzo. ●



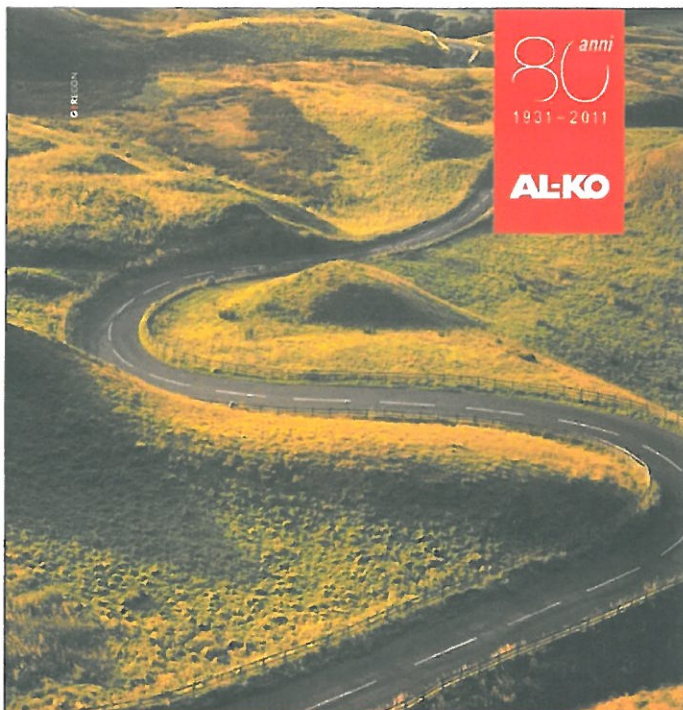
AUTOCLIMA Nuovo punto vendita nel Padovano

A Ponte San Nicolò (PD) è stato aperto un nuovo centro di vendita di Autoclima. Quest'operazione è da inquadrare nel programma di sviluppo che ha già visto due anni fa l'apertura del magazzino di Roma e che mira a coprire capillarmente il territorio nazionale. Il magazzino di Padova è aperto al pubblico dal lunedì al venerdì dalle 8,30 alle 12,30 e dalle 14 alle 18; disponendo di un vasto mix di prodotti fast-moving (sia ricambi che impianti) è in grado di garantire consegne giornaliere sia con mezzi propri sia con corrieri, in tutto il Triveneto. ●



LEASYS 2.100 nuovi mezzi per Enel

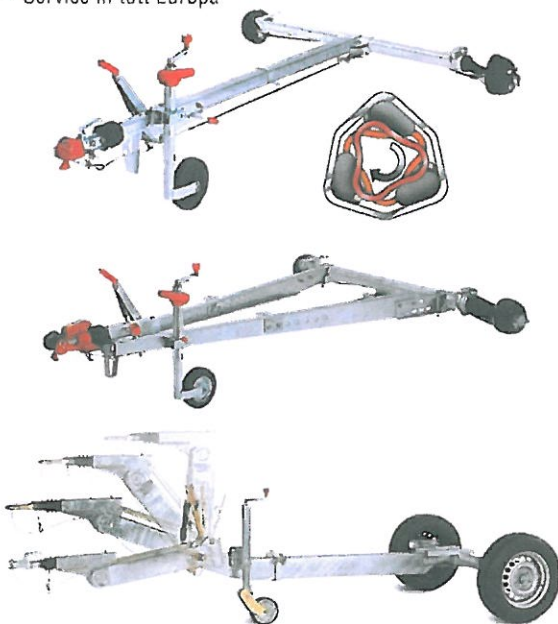
Entro i prossimi due anni, Leasys fornirà ad Enel circa 2.100 mezzi, tra auto e veicoli commerciali, di cui in gran parte a marchio Fiat Group Automobiles. Con la vincita di questa gara pubblica indetta da Enel SpA per il noleggio della flotta operativa sul territorio nazionale, la società di FGA Capital, leader nel noleggio a lungo termine, si conferma partner unico del primo operatore italiano di energia elettrica per la fornitura di autoveicoli, consolidando e incrementando una collaborazione intrapresa da circa dieci anni. Il valore complessivo della gara, a regime, è di oltre 40 milioni di euro, variabile a seconda della flotta che verrà effettivamente commissionata da Enel all'interno del range di modelli messi a disposizione da Leasys. Per rispondere alle particolari esigenze di Enel, l'interfaccia web based dedicata, che fornisce una serie di informazioni utili sulla flotta, sarà incrementata di nuove funzionalità avanzate e di un sistema di reportistica ancora più dettagliato, offrendo al committente uno strumento evoluto di gestione della flotta. Un sofisticato sistema telematico di Black Box fornirà, inoltre, una serie di servizi pensati per garantire sicurezza, assistenza ed efficienza nell'utilizzo della flotta. ●



SONO TUTTE BELLE LE STRADE DEL MONDO.

TELAISTICA E COMPONENTI PER RIMORCHI LEGGERI

- Massima robustezza
- Sospensione esente da manutenzione
- Sospensione a ruote indipendenti, quindi ottima tenuta in strada
- Service in tutt'Europa



AL-KO KOBER srl | 37060 Castel d'Azzano/VR | Via G. Verdi, 23 |
Tel. 045 8546011 | Fax 045 8520453 | info@al-ko.it | www.al-ko.it

QUALITY FOR LIFE

AL-KO



AUTOCLIMA - Fra le varie proposte per la refrigerazione degli automezzi di Autoclima (che annovera anche oltre 6.000 codici per i ricambi), la gamma di condizionatori da parcheggio Fresco, composta da elementi che rendono più confortevole la permanenza nella zona letto della cabina. Il "sempreverde" Frosty 2000, invece, è destinato alle celle isoterme medio-piccole di una vasta gamma di veicoli commerciali. Lavora su temperature negative e positive, è dotato di defrost a gas caldo per lo sbrinamento e può essere fornito in versione R134a oppure R404a.



COMEAR - Presso lo stand della Comear Molinari di Montichiari (BS) erano schierati tanti carri per il soccorso stradale allestiti su mezzi Renault, fra cui il nuovo Master. Su un Transporter Volkswagen, invece, era montata un'attrezzatura dell'inglese TrailerTeq, ospitata presso lo spazio espositivo dell'azienda italiana, per il traino delle vetture in panne, che si distingue per la compattezza e la semplicità d'uso: RDT può essere facilmente trasportato su qualsiasi mezzo furgonato e trasferito da un autocarro all'altro.



OMARS - L'allestitore di Cuneo ha proposto ai visitatori di Autopromotec una versione delle sue note attrezzature, che stavolta equipaggiavano un pick-up Isuzu. Grazie alla speciale forca, i veicoli possono essere trasportati senza essere sollevati sul pianale di carico; inoltre, tramite un'attrezzatura officina mobile allestita ad hoc, è anche possibile effettuare il depannage sul posto.



il nuovo bott vario

Professionisti in movimento

vario

**Modulare
Funzionale
Affidabile
Sicuro**

www.bott.it

infoline: 0471 502 568 - info@bott.it



■ Stefano Mugnaini (nella foto a sinistra) è il responsabile dei veicoli commerciali di Autotecnica Apuana.

Montello, TV) mentre per i cassoni, perlopiù, a Scattolini (Valeggio sul Mincio, MN)».

■ Come evolve il progetto di personalizzazione del veicolo?

«Generalmente proponiamo un allestimento "chiavi in mano" a tutti i clienti, di cui ascoltiamo le esigenze. La concessionaria deve essere l'interlocutore per ogni problematica sia in fase di progettazione, illustrando le soluzioni più adeguate e convenienti, sia in fase di assistenza post-vendita».

■ Trattate anche l'usato?

«Sì, anche quello allestito. Il parco mezzi si rigenera velocemente, in quanto facciamo un buon lavoro: i veicoli vengono ripristinati senza badare a spese e su tutti offriamo la garanzia di un anno».

sono diminuiti (con percentuali analoghe a quelle del mercato nazionale), siamo riusciti comunque a tamponare la flessione. Il 2011 è partito meglio del 2010. Abbiamo, infatti, "in casa" numerosi preventivi: i tempi di decisione delle imprese sono generalmente più lunghi di quelle dell'automobilista privato e siamo ora in attesa di molte risposte».

■ Quali sono i mezzi più venduti da Autotecnica Apuana?

«Il preferito è il Vivaro (60%), che va a raccogliere le esigenze

I nostri clienti possono recarsi in officina in ogni momento, senza tempi di attesa. Chi acquista un mezzo viene ricontattato dopo la vendita per sapere se è soddisfatto.

delle piccole e medie imprese artigiane. Lo seguono il Combo e la Corsa Van (che insieme si attestano sul 25%) e il Movano (15%), di cui quest'anno contiamo di incrementare le vendite».

■ Qual è la quota degli allestimenti richiesti sul totale dei commerciali venduti?

«Circa il 40 per cento, diviso tra scaffali/officine mobili

(50%), coibentazioni (25%) e cassonati/furgonature in alluminio (25%). Collaboriamo sia con gli allestitori ufficiali di Opel sia con numerosi referenti locali, su ogni tipo di commessa. Per esempio, per le coibentazioni ci rivolgiamo a Frigiline di Parma, per le officine mobili a Sortimo (Affi, VR) e a Baggio & De Sordi (Givera del

RICAMBI PER OGNI TIPO DI VEICOLO E PER CONDIZIONATORI DI OGNI MARCA

AUTOCLIMA
QUALITY & COMFORT



CONSULTA IL NOSTRO SITO WEB
Acquista on-line i ricambi

Il catalogo ricambi di AUTOCLIMA è il più completo tra tutti quelli oggi rintracciabili sul mercato in quanto copre ogni tipo di veicolo (quindi dall'auto all'autobus) e i climatizzatori di tutte le marche. Infatti i componenti commercializzati e distribuiti da AUTOCLIMA si riferiscono ai marchi più importanti nel campo automotive.



Sede di Cambiano (To)
Via Cavalieri di Vittorio Veneto, 15
10020 Cambiano (To) Italy
Tel. +39 011 9443210
Fax +39 011 9443260
sales@autoclima.com

Magazzino di Roma
Via Aristide Faccioli, 125/B
00148 Roma - Italy
Tel. +39 06 320.900.88 / 89
Fax +39 06 320.900.91
autoclimaroma@autoclima.com

Magazzino di Padova
V.le del Lavoro, 56 - Zona Ind. Roncagette
35020 Ponte San Nicolò (Pd)
Tel. +39 049 716.00.19
Fax +39 049 716.00.20
autoclimapadova@autoclima.com

www.autoclima.com